

# Danske skydestokke hjælper jægere verden over

Viper-Flex' skydestokke til jægere blev skabt på baggrund af et personligt behov. Fire år senere bliver produktet solgt i 17 lande.

Kiri Kim Lassen

**E**n stor buk i kikkerten får adrenalinen til at pumpe rundt i kroppen, og for mange jægere kan det også betyde rysten på hænderne. Og så er der risiko for, at skuddet ikke rammer rigtigt i første forsøg.

Det problem oplevede Claus Christiansen også på trods af, at han er tidligere konkurrenceskytte. Så det besluttede han sig for at gøre noget ved. Sammen med vennen René Knutzen udviklede makkerparret en firbenet skydestok til eget brug, men kun et par år efter var den første Viper-Flex skydestok en realitet.

Snart kom der flere modeller til, og så gik det stærkt. I opstartsåret 2013 omsatte firmaet for 125.000 kroner, men i 2017 var omsætningen steget til 2,4 millioner kroner.

– På Europas største våbenmesse i marts præsenterede vi vores nyeste modeller, der alle er udviklet på baggrund af feedback fra professionelle jægere, fortæller Claus Christiansen.

De nye modeller har som de første i verden håndtag til énhåndsbetjening. De er hurtige at indstille, giver præcise skud og kan benyttes i alle skydestillinger til enhver form for riffeljagt.

## Succes i "Løvens Hule"

Der var til gengæld ingen rysten på hænderne, da Viper-Flex deltog i sidste sæson af DR 1-programmet "Løvens hule".

Makkerparret bag skydestokkene deltog i iværksætterprogrammet for at se, om de kunne finde en investor, der kunne tilbyde sparring og dele ud af egne erfaringer som iværksætter.

Og der var rift blandt løverne om at få lov til at komme med ombord.

– Vi valgte at sige ja til Ilse Jacobsen, der i januar 2018 købte 20 procent af firmaet. Det er udbytterigt at arbejde sammen med en person, som selv har prøvet at gå hele vejen, siger Claus Christiansen.



Ved siden af sit job som projektingeniør, knokler Claus Christiansen med at få Viper-Flex til at vokse. Foto: André Andersen

I dag sælges de danskproducerede skydestokke i mere end 17 forskellige lande fra Europa til Australien og Sydafrika.

Succesen har betydet, at Claus Christiansen er gået ned i tid på sit job som projektingeniør. På længere sigt er det planen, at han skal arbejde fuldtid i Viper-Flex.

– Vi skal blive endnu bedre til det, vi gør, så vi kan vokse endnu mere, siger Claus Christiansen.

## FAKTA

### Viper-Flex

- Grundlagt i 2013 af Claus Christiansen og René Knutzen.
- Omsatte i 2017 for 2,4 millioner kroner.
- Skydestokkene forhandles i 17 lande.
- Præsenterede i maj deres nyeste modeller, der som de første skydestokke i verden har håndtag til énhåndsbetjening.